

# Konsultacijos IR MOKYMAI

## „Aukso amžiaus“ pabaigą prognozuoja 2013 m.

Konsultacijos Daugiau mokymų bendrovės finansuoja savo lėšomis



**GINTAS UMBRASAS**, UAB „Ekonominės konsultacijos ir tyrimai“ direktorius.  
HERKAUS MILASEVIČIAUS NUOTR.

» Prieš metus ar dvejus konsultacijų ir mokymų bendrovės pradėjo aktyviai naudoti didelius ES pinigus, todėl ir rezultatai geresni. Mūsų bendrovė ne išimtis.

AGNĖ GINTAUTAITĖ  
agne.gintautait@verslozinios.lt

Šiomet tęsiasi pernai prasidėjęs mokymų bendrovių aukso amžius, nes per šiuos dvejus metus išnaudojamos didžiausios įmonių mokymams skirtos Europos Sąjungos lėšos, tačiau laimėti didelius ES projektus vis sunkiau, todėl ateityje šios bendrovės vėl gali įsivelti į sunkmečių kilusius kaimų karus.

2011 m. pirmąjį pusmetį UAB „Ekonominės konsultacijos ir tyrimai“ gavo kone dvigubai daugiau pajamų nei pernai atitinkamu laikotarpiu – 7,8 mln. Lt. Pajamas labiausiai didino stambūs Europos Sąjungos projektai. Dvigubai šios bendrovės pajamos augo ir pernai.

„Prieš metus ar dvejus konsultacijų ir mokymų bendrovės pradėjo aktyviai naudoti didelius ES pinigų sumas, todėl ir rezultatai geresni. Mūsų bendro-

vė – ne išimtis“, – komentuoja Gintas Umbrasas, UAB „Ekonominės konsultacijos ir tyrimai“ (EKT) direktorius. Tačiau šis antrus metus besitęsiantis konsultacijų ir mokymo bendrovių aukso amžius gali baigtis.

Anot p. Umbraso, ES pinigai po truputį baigiasi, todėl antrąjį pusmetį tokio didelio augimo toli gražu nebus. 2011 m. EKT tikisi 10–15% didesnės apyvartos nei pernai. 80% įmonės pajamų sudaro ES finansuojami projektai.

„Antras pusmetis nebus toks geras kaip pirmas. Baigus didelius projektus ne taip lengva gauti naujų“, – pripažįsta EKT vadovas.

**Keičia arklis**

„Ankstesniais metais pagrindinis konsultacijų ir mokymų bendrovių pajamų šaltinis buvo ES finansuojami projektai. Šiais metais jų mažėja, bet jau matome pagyvėjimą privačiose įmonėse“, – teigia Vilius Ze-

maitis, UAB „TMD partneriai“ direktorius.

Šiuo metu ES finansuojami projektai sudaro 50% visų bendrovės pajamų, o pernai šis skaičius siekė 80%.

„ES struktūrinių fondų finansavimas keičia kryptį – vis daugiau lėšų skiriama valstybiniam sektoriui, socialiniams projektams. Mažėja darbuotojams ugdyti skiriamų pinigų“, – priduria pašnekovas. Bendrovės stengiasi prisitaikyti prie šių pokyčių.

„ES projektai skatina konsultacines įmones taikytis prie besikeičiančių finansavimo prioritetų. Šiomet pateikime užsakovams kompleksinius konsultacinius sprendimus“, – teigia Gintaras Chomentauskas, UAB Žmogaus studijų centro prezidentas. Didžioji dalis – 70% – Žmogaus studijų centro sutarčių finansuojamos ES lėšomis.

Rinkos dalyviai prognozuoja, kad šis sėkmingas laikotar-

pis konsultacijų bendrovėms baigsis 2013 m. Šiuo metu bendrovės gyvena iš lėšų, kurios ES biudžete buvo numatytos iki 2013 m.

„Tada kris kainos, rinka staigiai susitrauks“, – teigia p. Umbrasas. Nors projektų daugėja, bendrovės plėstis neskuba. Jos mieliau perka paslaugas, o pačios nuo ES projektų pasilieka tam tikrą maržą arba samdo darbuotojus pagal laikinąją darbo sutartį. Apie maržas, kurios lieka su ES projektais dirbančioms bendrovėms, konsultantai kalbėti vengia.

„Išlipus iš didelio sunkmečio, kuris prasidėjo 2008 m. antroje pusėje, naujų darbuotojų įmonės priimti neskuba. Dabar plinta subrangos modelis“, – teigia p. Žemaitis. – Kita vertus, įmonių pelningumas pasiekė normalų lygį. Labai abejoju, ar yra nuostolingų konsultacijų bendrovių.“

Skaičiuojama, kad mokymų ir konsultacijų įmonių pelnas vidutiškai siekia 15–20% metinės apyvartos.

**Kyla kainos**

Konsultacijų ir mokymų rinkai atsigauinant bendrovės po truputį kelia paslaugų kainas.

„Konsultacijų rinka skirstoma į dvi grupes – vieni dirba su valstybiniu sektoriumi, kur kainos pasiekė viršų ir ney-la, kiti – su verslu. Tarp pastarųjų bendrovių trūksta tų, kurios teikia kokybišką paslaugą, todėl atsiradus paklausai kainos kilo iki 10%“, – dėsto p. Žemaitis. Kainas kai kurios bendrovės pakėlė ir dėl atsigauinančios rinkos. Tuos pačius įkainius palaiko tos bendrovės, kurios sutartis pasirašė ankstes-

niais metais.

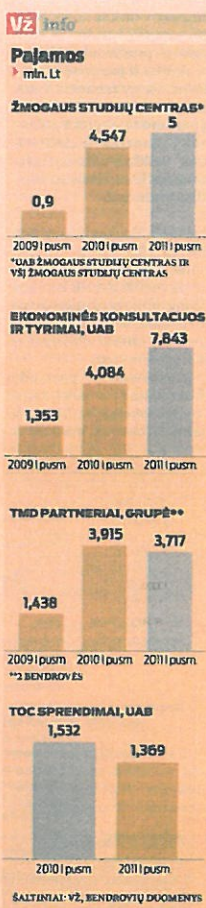
„Tik dabar pradėdame jausti atsigauinantį verslį ir gauti iš jo daugiau užsakymų. Pastaruosius dvejus metus verslo finansuojamų projektų dalis nuolat mažėjo“, – pažymi p. Chomentauskas. Jis viliasi, kad verslo susidomėjimas augs, nes su verslu dirbti įdomiau, lankstesnis jų projektų įgyvendinimas. Kita vertus, paprastai šie projektai yra mažesnės vertės nei ES projektai. Ponas Umbrasas taip pat pažymi, kad verslas daugiau domisi mokymais ir konsultacijomis. Mokymų ieško prekybos bendrovės, bankai, apdirbamosios pramonės įmonės.

**Perspektyvos užsienyje**

„Rinka ištis atsigauina, nors vis dar bendrovės nenoriai pačios perka konsultacijas. Dauguma tikisi, kad mes laimės jiems ES projektą“, – teigia Nerius Jasinavičius, UAB „TOC sprendimai“ vadovas.

Bendrovė moko verslą LEAN metodologijos, kuri leidžia atsiskirti vertės nekurančių procesų, o su valstybiniu sektoriumi „TOC sprendimai“ nedirba. Kai nėra ES projektų, neauga ir įmonės apyvarta – „TOC sprendimai“ 2011 m. I pusmetį gavo 1,3 mln. Lt pajamų, pernai atitinkamu laikotarpiu – 1,5 mln. Lt. Ketvirtadalį pajamų įmonė gauna užsienio valstybėse: Ukrainoje, Moldovoje, Rumunijoje.

„Į užsienio rinkas nori išeiti visi, nes jos tiesiog didesnės. Be to, Lietuvoje ateties perspektyvos vis dar liūdnos. Gerai gyvens tie konsultantai, kurie sugebės gauti ES pinigų“, – apibendrina p. Jasinavičius.



**Litexpo didžiausias parodų ir kongresų centras Baltijos šalyse**  
11 šiuolaikiškų konferencijų ir susitikimų salių  
Sumani konferencijų įranga

Lietuvos parodų ir kongresų centras LITEXPO  
Laisvės pr. 5, Vilnius  
Tel: 8 5 268 68 96; 268 68 33  
El. pšt.: conference@litexpo.lt  
www.litexpo.lt

Padėsime Jūsų idėjoms skleistis